







myimmooffice

Verwirklichen Sie mit uns den digitalen Wandel in der Immobilienverwaltung!

Mit der myimmo-office AG, Anbieter eines Online-Verwaltungsportals für Wohnungseigentümergeinschaften, verfolgen wir gemeinsam ein Ziel. Seien Sie von Anfang an dabei, ein Startup aufzubauen. Mit unseren Erfahrungen und Ihrem Knowhow bilden wir einen Grundstein für die Zukunft in der Immobilienverwaltung. Steigen Sie ein in ein innovatives Unternehmen.

-  Hamburg
-  Festanstellung
-  Vollzeit
-  Beginn ab sofort

Bewerben Sie sich bei myimmo-office in Hamburg als

Manager Vertrieb Außendienst (m/w/d) – Gebiet Nord

In dieser Rolle sind Sie für Aufbau und Ausgestaltung des Vertriebsgebiets Nord zuständig. Ihre Kunden sind Gemeinschaften von Wohnungseigentümern, die ihre Immobilie digital selbst verwalten wollen. Sie vermarkten unsere Dienstleistungen auf Veranstaltungen und begleiten Kunden beim Go-Live. Perspektivisch planen wir die deutschlandweite Eröffnung von Standorten.

Ihre Aufgaben:

- Mit Spaß am aktiven Networking bauen Sie Kundenbeziehungen auf und pflegen diese langfristig
- In Zusammenarbeit mit der Geschäftsleitung entwickeln Sie Ziele und entwerfen eine passende Vertriebs- und Akquise-Strategie
- Daraus leiten Sie Maßnahmen ab und planen sowie dokumentieren Ihre Aktivitäten eigenständig
- Sie bauen mit uns Prozesse und Strukturen zur erfolgreichen Marktbearbeitung auf
- Sie präsentieren unser Portal auf Eigentümersammlungen und überzeugen Kunden von dessen Mehrwert
- Sie bereiten Schulungen zur Anwendung des Portals vor und führen diese durch
- Weiterhin begleiten Sie unsere Kunden während des gesamten Migrationsprozesses in das Portal

Ihr Profil:

- Sie verfügen über eine relevante kaufmännische Ausbildung mit entsprechender Zusatzqualifikation oder ein betriebswirtschaftliches Studium
- Idealerweise bringen Sie Erfahrung in der Immobilienverwaltung mit. Falls Sie selbst Wohnungseigentümer sind – auch super! **Wichtiger als Branchenerfahrung ist Ihr Geschick beim Vertrieb einer digitalen Dienstleistung**
- Sie haben bereits ein Vertriebsgebiet eigenständig aufgebaut oder können uns von Ihrer Fähigkeit dazu überzeugen
- Sie haben Engagement, Ehrgeiz und Erfolgswillen bereits unter Beweis gestellt
- Außerdem fällt es Ihnen leicht, Wissen verständlich und anwendungsorientiert weiterzugeben
- Sie bringen Reisebereitschaft in Ihrem Vertriebsgebiet mit

Wir bieten Ihnen:

- Eine verantwortungsvolle Position mit konkreten Zielen in Vollzeit
- Einstieg in ein Projekt mit großem Potential, bei dem Sie mitwirken und optimieren können
- Vielseitige Aufgaben in einem ständig wachsenden Unternehmen bei individuellen fachlichen und persönlichen Entwicklungschancen
- Kurze Entscheidungswege in einem familiengeführten Unternehmen
- Attraktive Vergütung und Dienstfahrzeug

Wenn Sie glauben, dass Sie der oder die Richtige für die Rolle sind, haben Sie die wichtigste Anforderung bereits erfüllt. Wenn Sie uns das mit Ihren vollständigen Bewerbungsunterlagen mit Angaben zu Ihrer Verfügbarkeit und Gehaltsvorstellung darstellen können, steht einem ersten Gespräch nichts mehr im Weg!

myimmo-office AG

Recruitment - Michael Moser

Hermann-Maul-Straße 2

21073 Hamburg

Tel.: 040 6077315-0

karriere@myimmooffice.com